

Du siehst Optimierungsbedarf bei Deiner Positionierung als Berater oder Coach?

Im Seminar wirst Du von Management-erfahrenen Beratern durch den komplexen Prozess von der Idee zum umsetzungsreifen Geschäftsmodell geführt.

Mit zielgerichteter Unterstützung entwickelst Du Deine individuelle Geschäftsstrategie.

Anschließend kannst Du sofort starten!



## Durchstarten für Berater und Coaches - klare Positionierung in 2 Tagen

### Nach dem Seminar

- hast Du Deine maßgeschneiderte Strategie entwickelt
- haben sich Deine Ideen zu Deiner einzigartigen Marktpositionierung zu einem umsetzbaren Geschäftsplan konkretisiert
- weißt Du, was Deine Schritte zur Umsetzung sind
- kennst Du Anpassungsmechanismen, die dann helfen, wenn das wirkliche Leben Überraschungen bereit hält

### Das macht den Unterschied

- Maximal 9 TeilnehmerInnen bei 2 Coaches bietet viel Raum für individuelle Coaching-Sequenzen
- Du bekommst ein ressourcenorientiertes und klares Feedback zu den wirtschaftlichen Möglichkeiten Deines Vorhabens und Anregungen für geschäftspolitische Alternativen und sinnvolle Ergänzungen
- Hinter dem Seminar stehen unsere 2 mal 20 Jahre Management – Erfahrung verbunden mit aktuellen Methoden der Strategie-Entwicklung und systemischer Perspektive

### Was Du mitbringst

... ist das Wissen über Deine Stärken und Kompetenzen. Solltest Du das schon erarbeitet haben – wunderbar! Falls nicht: Du erhältst Vorbereitung Arbeitsunterlagen, mit denen Du Dein Profil im Vorfeld entwickeln oder überprüfen kannst.



„Als Berater und Coach bringt man sich mit seiner ganzen Persönlichkeit ein, mit all seinen Fähigkeiten, mit all seinem Wissen. Aber je vielfältiger diese Fähigkeiten sind, umso diffuser wird das Bild. Der Markt verlangt jedoch nach Expertise, und er will diese Expertise schnell erkennen. Also heißt es, beim Außenauftritt Abschied nehmen von Kompetenzen, auf die man stolz ist und die man vielleicht mit großem Einsatz erworben hat. Wie dieser Abschiedsprozess abläuft und in welchem Zeitraum, das kann man sich allerdings aussuchen: über eigene, frustrierende Erfahrungen oder, wie in diesem Seminar, über Lernen von den Erfahrungen anderer.“

Dr. Peter Buhl Unternehmensberater und Coach, Dipl. Ök., Master am ISB; über 20 Jahre Experten- und Management-Erfahrung incl. 5 Jahre CFO.

"Das eigene Profil klar zu formulieren und damit am Markt zu bestehen, ist herausfordernd für Berater und Coaches. In der Gründungsphase sind Marktresonanzen häufig noch nicht so deutlich, dass die klare Rückmeldung kommt: ‚Du bist auf dem richtigen Weg!‘ Hier hilft ein klares Feedback, Umwege zu vermeiden. In dieser Phase geht es darum, Komplexität zu reduzieren und Entscheidungen zu treffen. Wenn die Entscheidung dann steht, fällt Ballast ab. Dann bist Du fit zum Durchstarten, bekommst Luft unter die Flügel und kannst starten.

**Antje Wilmink** Unternehmensberaterin und Coach, Master am ISB, 20 Jahre Management- und Experten-Erfahrung incl. 5 Jahre CFO und 10 Jahre Stiftungs-Vorstand



## Das sagen unsere TeilnehmerInnen

*„Ich bin immer noch fasziniert davon, wie kraftvoll unsere Ideen wurden, als Du sich erst einmal aus dem was-alles-möglich-ist-Konglomerat herausgeschält hatten. Ich habe nun ein klares Zielbild und werde ganz sicher anders in die Selbständigkeit starten als ohne das Seminar. Außerdem hat's mein Selbstvertrauen gestärkt, und das kann ich so gut gebrauchen ...“*

*„Mir hat euer Seminar ... v.a. durch die intensiven Übungen zu den Themen persönliche Kernkompetenzen und Positionierung / Spezialisierung viele Anregungen und Einsichten gebracht. Auch die verschiedenen Präsentationsübungen mit dem Ziel "mich und mein Angebot gut zu verkaufen" mit anschließendem Feedback durch euch und die anderen Teilnehmer haben viele Lernprozesse in Gang gesetzt.“*

*“Durch das Training zu zweit mit einer überschaubaren Gruppe war für die einzelnen Teilnehmer viel Aufmerksamkeit und direktes Feedback durch Euch möglich. Ihr beide habt eine angenehme und gleichzeitig klare Art, Rückmeldungen zu unseren Plänen und Kompetenzen zu geben und auch die nötige Urteilsfähigkeit und Marktkenntnis, die inhaltlichen Angebote einschätzen zu können ...“*

## Termine, Kosten, Anmeldung

2-tägiges **Kompakt-Seminar** für max. 9 Teilnehmer in Neustadt mit 2 Trainern, bei max. 5 Anmeldungen 1 Trainer alternativ: **modulares Seminar** für max. 5 Teilnehmer mit 3 Halbtagen in München (Dr. Peter Buhl) und Berlin (Antje Wilmink) mit 2 Std Einzel-Coaching Follow-up

### Orte und Termine

Neustadt an der Weinstraße, Seminarhaus AKASA  
15.-16.02.2018

München  
1. Quartal 2018, jeweils Fr. 14:00 – 18.00 Uhr

Berlin  
19.01./02.02./02.03.2018, jeweils Fr. 14:00 – 18.00 Uhr

### Kosten

Kompakt-Seminar 1.195,- € zzgl. 19 % gesetzlicher MWSt;

### Modul-Seminar

*Modul 1:* - Von der Kompetenz zur Geschäftsidee -

*Modul 2:* - Zündende Spezialisierungs-Strategien -

*Modul 3:* - Erfolgreiche Positionierung am Markt –

1 x 2 Std Einzel-Coaching

Modul-Reihe 1.065,- €, zzgl. 19 % gesetzlicher MWSt;

## Kontakt

Kontaktiere uns bitte. Wir schicken Dir Deine Anmelde-Unterlagen per Mail.

Mail [Dr. Peter Buhl  
info@buhlberatung.com](mailto:info@buhlberatung.com)  
Telefon 08807 206431  
0171 7998166

Antje Wilmink Coaching  
[kontakt@antje-wilmink.de](mailto:kontakt@antje-wilmink.de)  
030 8338463  
0172 8953080